

运用引领第四次工业革命的大数据和计算机翻译支持系统

人工智能机器翻译系统

[ 运用Smart Translation Factory Service Platform - STFSP ]

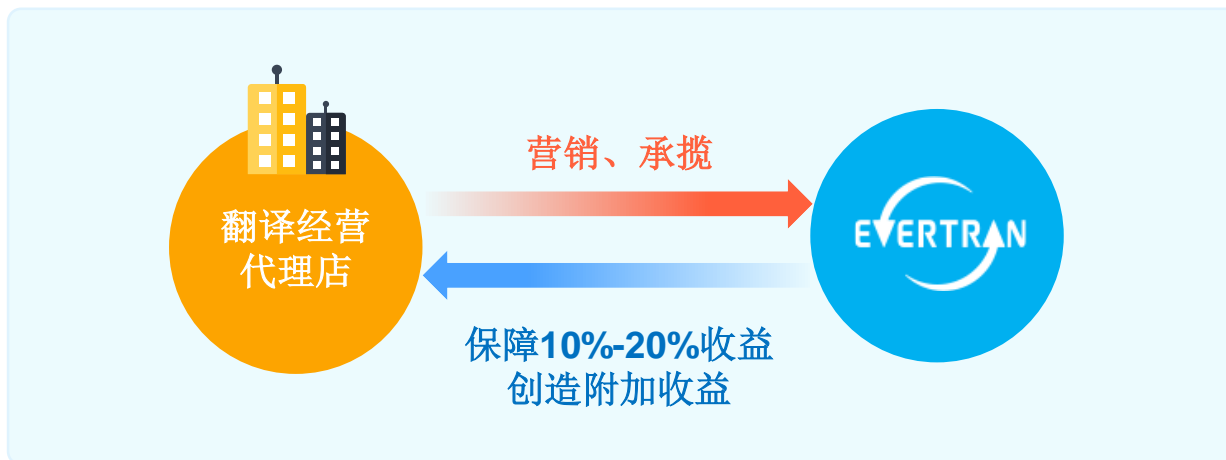
适用于翻译代理店和翻译公司的

# Win-Win战略提案



翻译公司、网站制作公司等企业、个人翻译经营者  
现在，请与EverTran进行Win-Win合作。

- ✓ **网络广告费负担** 谷歌、Naver、Daum等门户网站的翻译相关关键词广告费负担
- ✓ **难以承揽翻译订单** 难以从越来越挑剔的翻译顾客处承揽翻译订单
- ✓ **收益性低下** 广告费、翻译费、管理费的增加导致通过翻译事业的收益性减少
- ✓ **翻译项目管理困难** 翻译人员的管理、翻译进度及日程管理困难
- ✓ **难以保证翻译质量** 难以保证翻译质量，对翻译人员依赖度高
- ✓ **固定成本负担** 翻译营销费用、管理人工成本增加，办公室等固定成本增加
- ✓ **客户管理困难** 通过宣传推广、积分等持续管理客户的困难
- ✓ **难以创造附加收益** 通过主营业务以外的时间投资保证高收益





## 业务概要

在引领第四次工业革命的大数据（Big-Data）和计算机翻译支持系统（翻译工作台）、人工智能（AI）机器翻译系统等最尖端翻译服务平台（STFSP）上“通过EverTran和经营代理店之间的合作开展翻译事业，通过提高翻译质量、降低翻译成本、快速交稿的翻译经营来创造收益。”

在EverTran，我们十分重视翻译代理店和翻译经营集团负责人的知识和经验，以及其间积累的人脉资产（顾客、翻译人员等）。诚邀有能力的翻译经营代理店，100%利用这些优势，实现利润的最大化。

"现在，请专注于承揽翻译业务，  
将翻译工作交给翻译生产工厂。"

### 翻译代理店对象

- 经营翻译公司、企业的代表
- 有翻译经营组织者（翻译经营集团负责人）或个人翻译经营者
- 从企业、军队和机关离职后，准备挑战新领域的退休高管、部门经理
- 确保不同阶层的人脉，可进行翻译营销者

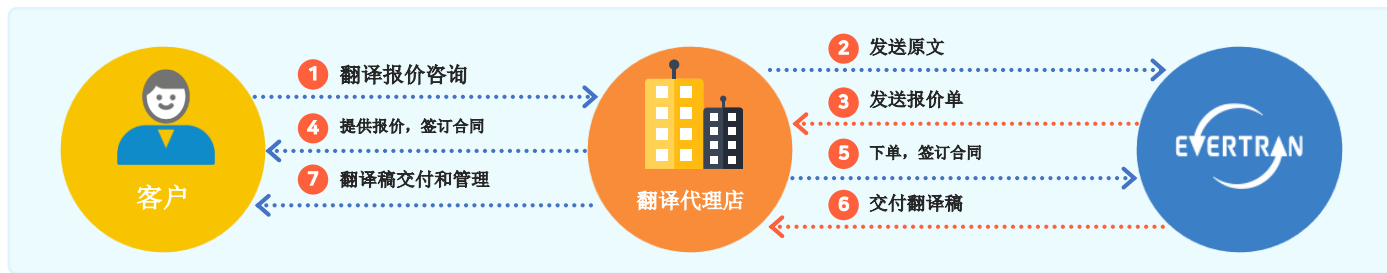
### 盈利模式

- 从客户处收取的翻译费 - 翻译批发供应=收益（预计在15%-20%以上）：现有翻译公司经营者
- 从客户处收到的翻译费用 X 10%~20%=收入（预期10%或以上）：翻译营销商



## 商业模式1 翻译批发供应型

- 1 收到客户的翻译订单并委托EverTran报价时，我们将以代理店价格提供报价单。
- 2 代理店确认报价单后，向客户提交添加利润的代销店报价单并签订合同。
- 3 向EverTran下翻译订单。
- 4 根据合同进行翻译项目。
- 5 翻译完成后，将翻译稿直接发送给代理店。



## 商业模式2 翻译订单连接型

- 1 收到客户的翻译订单和顾客信息并委托EverTran报价时，我们将以零售价提供报价单。
- 2 顾客确认报价单并下订单后，签订合同。（EverTran与顾客签订合同）
- 3 根据合同进行翻译项目。
- 4 翻译完成后，将翻译稿发送给顾客。
- 5 翻译项目及收款完成后，根据翻译订单金额提供收益。



感谢您阅读我们的提案。

## 韩国

**总部及附属研究所** 首尔市龙山区新仓路217, 龙山Totoo Valley 1001号

**Email** webmaster@evertran.com

**Tel** +82-2-797-2105

**WebFax** 0507-514-2106

**咨询** 金昌宣部长 ( cskim@evertran.com )

## 美国分公司

**分公司** 3407 W. 6th Street 503, Los Angeles, CA 90020

**Email** cslee@evertran.com

**Tel** +1-562-257-8880

**咨询** 金慶洙分公司社长 ( g.kskim@evertran.com )