

Sistema de soporte de Big Data y Traducción Informática que liderará la cuarta revolución industrial

Utilización del sistema de traducción automática de inteligencia artificial
[Plataforma de servicio de traducción Inteligente - Utilizando STFSP]

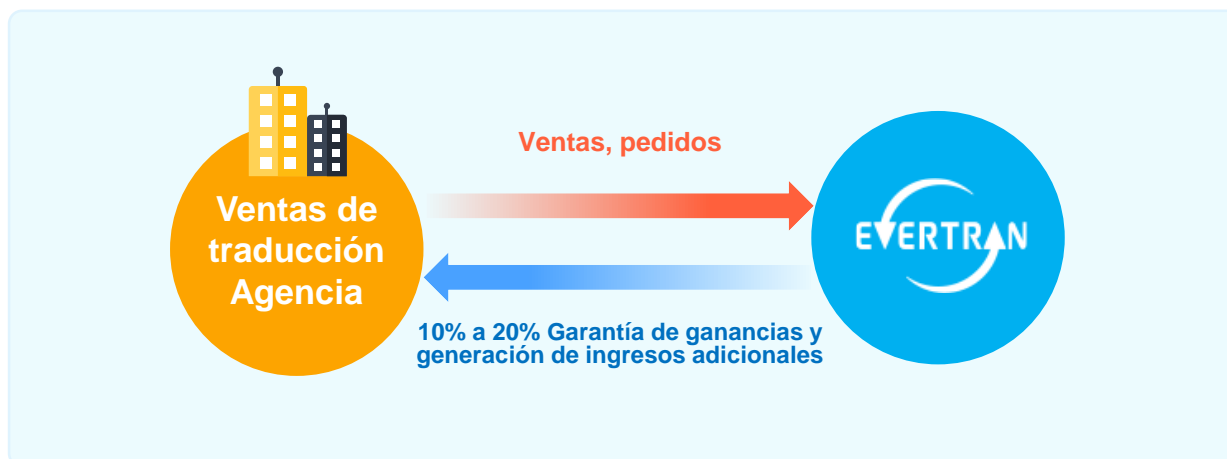
Para Agencias y Operador de Traducción

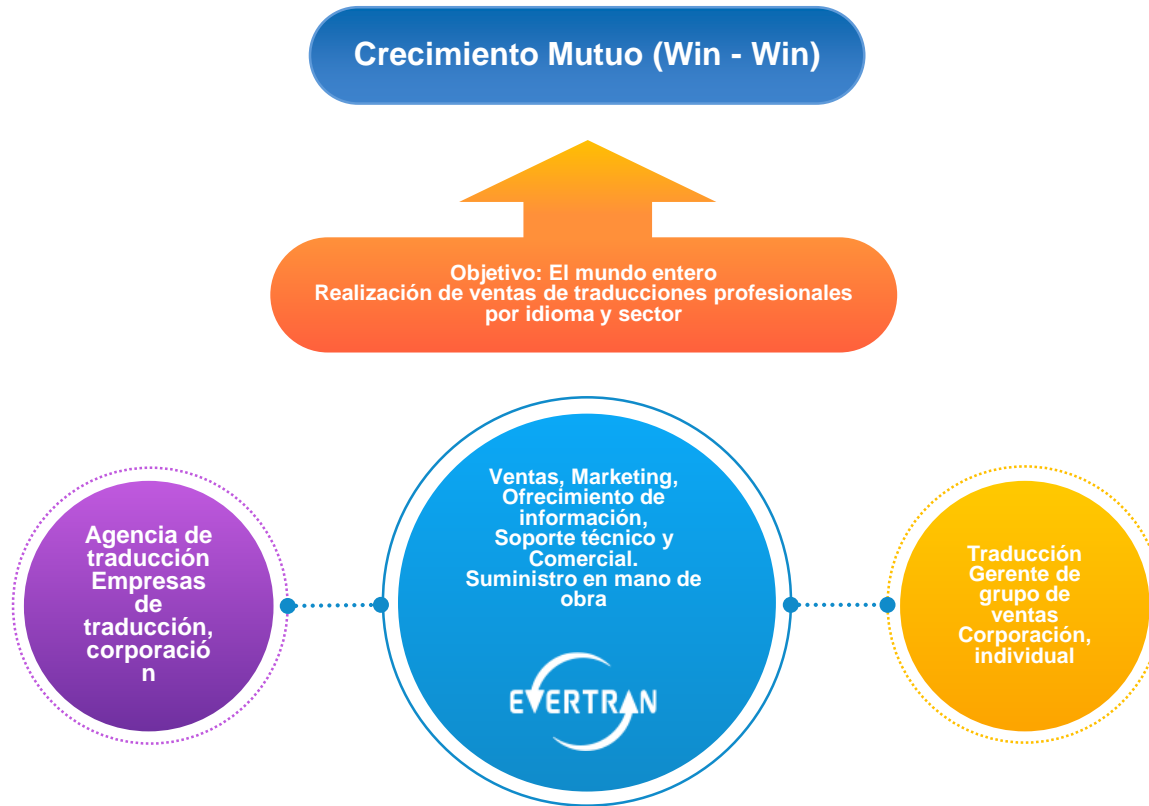
Propuesta de Estrategia Ganar-Ganar



Empresa de traducción, empresa productora, operadores de traducción Ahora, ganen-ganen con Evertran.

- ✓ **Cargo de costos de publicidad en línea:** Cargo de costos de publicidad de palabras clave relacionados con la traducción a través de Google, Naver, y otros sitios del portal.
- ✓ **Dificultad en conseguir pedidos de traducción:** Incremento en la dificultad a conseguir pedidos de traducción debido a que los clientes cada vez son más exigentes.
- ✓ **Disminución de la rentabilidad:** Disminuye ingresos a través del negocio de la traducción debido al aumento de costos de publicidad, tarifas de traducción y los gastos administrativos.
- ✓ **Dificultad en gestionar proyectos de traducción:** Dificultades en la gestión del traductor, progreso de la traducción y la programación
- ✓ **Dificultad en garantizar la calidad de la traducción:** No garantiza la calidad de traducción, dependiendo altamente de los traductores.
- ✓ **Carga de costos fijos Gastos en ventas de traducción:** Incremento en costos de administración, incremento en costos fijos como oficinas.
- ✓ **Dificultad en la gestión de clientes:** Dificultad de gestión continua de clientes a través de promociones y reservas.
- ✓ **Dificultad para crear ingresos adicionales:** Garantiza alta tasa de ganancia con una inversión de tiempo fuera del negocio principal.





Resumen de negocios

Big-Data y sistema de soporte de traducción por computadora (mesa de trabajo de traducción), quien liderará la cuarta revolución industrial, la plataforma de servicios de traducción de última generación (STFSP), el cual es utilizado por la máquina de traducción sistemático de Inteligencia Artificial (IA). "Es un proyecto de traducción que se opera a través de la cooperación entre EVERTRAN y su agente de venta para que pueda obtener ingresos a través de ventas de traducción, realizando la entrega rápida y reduciendo los costos de traducción".

En EVERTRAN, valoramos el conocimiento y experiencia de su agencia de traducción y grupo de ventas de traducción, así como los activos de su red (clientes, traductores, etc.) que ha acumulado durante este tiempo. Estamos buscando a los agentes de ventas de traducción calificados que deseen maximizar los beneficios utilizando el 100% de estos activos.

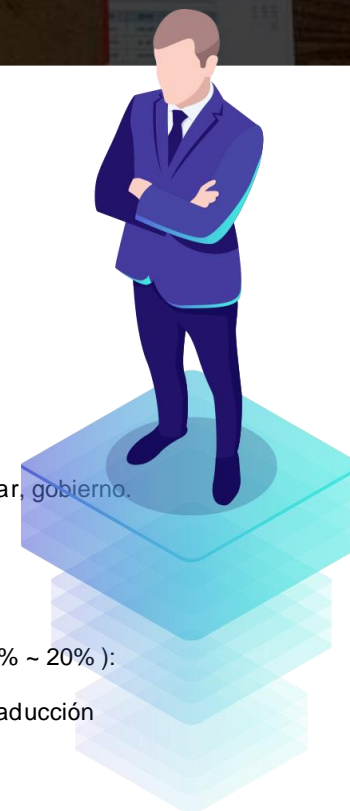
"Ahora, enfóquese en conseguir pedidos de traducción...
Deje el trabajo de traducción a la fábrica de traducción".

Objeto a la agencia de traducción:

- Representantes que administren empresas y corporaciones de traducción.
- Alguien que organice la realización de traducción (Jefe de grupo) o que realice individualmente la venta de traducción.
- Quien quiera desafiar nuevas áreas después de ser jubilado de cargo ejecutivo y jefe de departamento de corporación, militar, gobierno.
- Persona que tiene contacto de diversos niveles de personas y que pueda ser agente de venta de traducciones.

Modelo de ingresos:

- Tarifa de traducción recibida de los clientes - Suministro al por mayor de traducción = Ingresos (espera mayor ingreso de 15% ~ 20%): Representante de la empresa de traducción existente
- Tarifa de traducción recibida de los clientes X 10% ~ 20% = Ingresos (espera mayor ingreso de 10%): Agente de venta de traducción



Modelo de negocio 1 Suministro mayorista de traducción

- 1 Cuando reciba un pedido de traducción de un cliente y solicite un presupuesto de EVERTRAN, le proporcionaremos un presupuesto al precio de la agencia.
- 2 Después de confirmar la cotización, envíe la cotización al cliente con el precio de agencia agregando un margen y concluya el contrato.
- 3 Realizamos un pedido de traducción a EVERTRAN.
- 4 Llevar a cabo proyectos de traducción según el contrato.
- 5 Una vez completada la traducción, se la enviará directamente a la agencia.



Modelo de negocio 2 Tipo de conexión de orden de traducción

- 1 Cuando reciba un pedido de traducción e información del cliente a través del consumidor y solicite una cotización a EVERTRAN, le proporcionaremos una cotización al precio del consumidor.
- 2 Cuando el cliente confirma la cotización y realiza los pedidos, se concluye el contrato. (Firmado un contrato entre EVERTRAN y cliente)
- 3 Llevar a cabo proyectos de traducción según el contrato.
- 4 Una vez completada la traducción, se le envía al cliente.
- 5 Una vez que se haya completado el proyecto de traducción y la colección, realizaremos un pago depende del monto del pedido de traducción.



Gracias por su
atención.

Corea del sur

Oficina central e instituto de investigación	Yongsan Totoo Valley No.1001, 217 Sechang-ro, Yongsan-gu, Seúl
Email	webmaster@evertran.com
Tel	+82-2-797-2105
WebFax	0507-514-2106
Contáctanos	Director Kim Changseon (cskim@evertran.com)

Sede en Estados Unidos

Sucursal	3407 W. 6th Street 503, Los Angeles, CA 90020
Email	cslee@evertran.com
Tel	+1-562-257-8880
Contactanos	Gerente de sucursal Kim Kyungsoo (g.kskim@evertran.com)