

第4次産業革命をリードするビッグデータとコンピュータ 翻訳支援システム、
人工知能、機械翻訳システムを活用

[Smart Translation Factory Service Platform - STFSP活用]

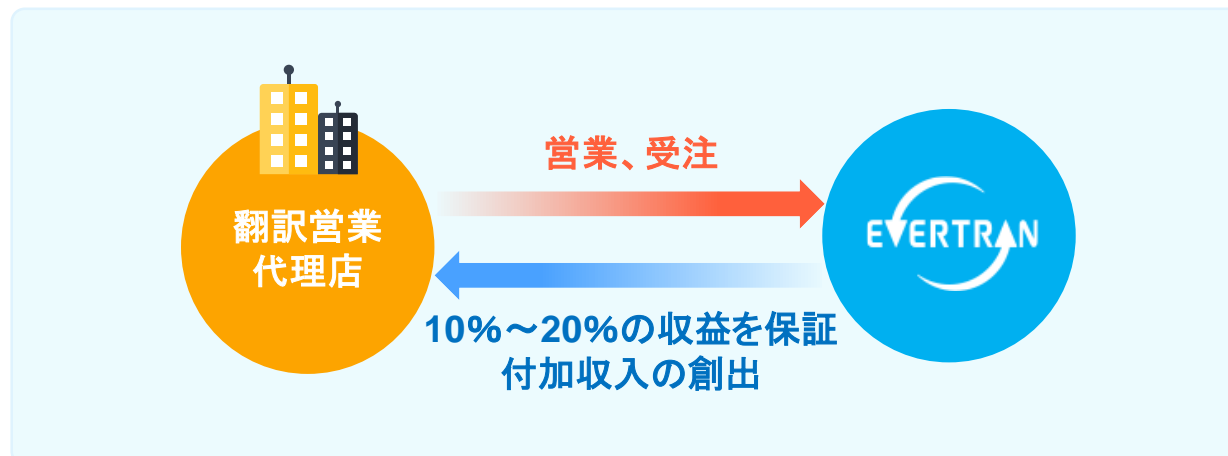
翻訳代理店、翻訳事業者のための

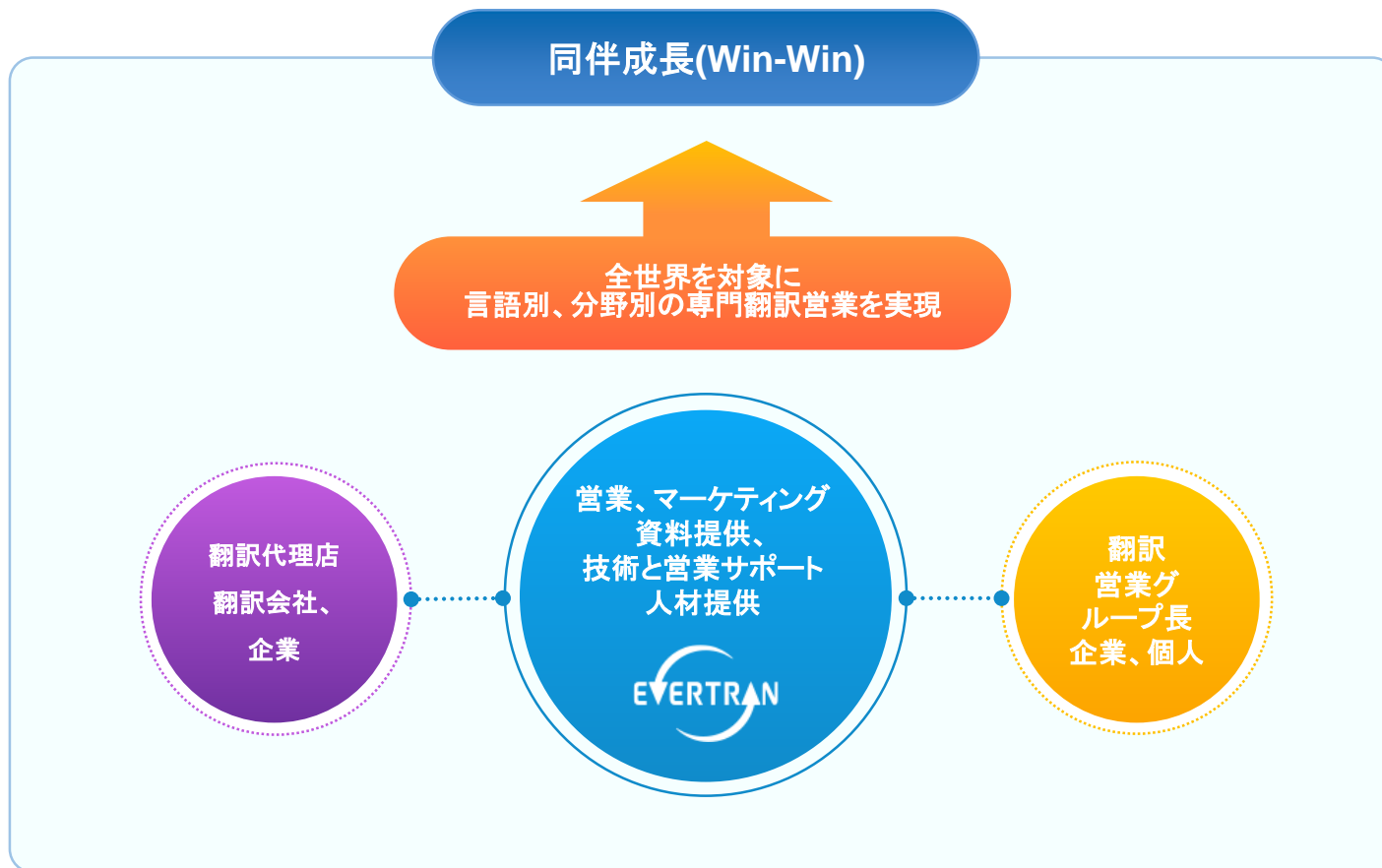
Win-Win戦略提案書



翻訳会社、ホームページ制作会社などの企業、個人翻訳営業者 これからはエバートランと共にWin-Winしましょう。

- ✓ **オンライン広告費の負担** Google、Naver、Daumなどのポータルサイトを通した翻訳関連キーワードの広告費負担
- ✓ **翻訳受注の難しさ** ますます厳密になる翻訳、顧客からの翻訳受注がより困難に
- ✓ **収益性の低下** 宣伝費、翻訳料、管理費の増加による翻訳事業を通した収益の減少
- ✓ **翻訳プロジェクト管理の難しさ** 翻訳家管理、翻訳進行度と日程管理の難しさ
- ✓ **翻訳の品質保証の難しさ** 翻訳の品質が保証できず、翻訳家への依存度が高まる
- ✓ **固定費用の負担** 翻訳営業コスト、管理のための人件費の増加、オフィスなど固定費用の増加
- ✓ **顧客管理の難しさ** プロモーション、ポイント制などを通した継続的な顧客管理の難しさ
- ✓ **付加収益創出の困難** 主要事業以外の時間投資により高い収益率を保証





事業概要

第4次産業革命をリードするビッグデータ(Big-Data)とコンピュータ翻訳支援システム(翻訳ワークベンチ)、人工知能(AI)機械翻訳システムなどを活用した最先端の翻訳サービスプラットフォーム(STFSP)で「**翻訳品質を高め、翻訳コストを減らし、スピーディーに納品する翻訳営業により収益を創出できるよう、エバートランと営業代理店間の協力を通じて運営する翻訳事業**」です。

エバートランでは、翻訳代理店と翻訳営業グループ長の皆様の知識や経験、そしてこれまで蓄積されてきた人脈資産(顧客、翻訳家など)を大切に考えます。このような資産を100%活用し、最大限の収益創出を望まれる有能な翻訳営業代理店の皆様を心よりお待ちしております。

「これからは翻訳の受注営業だけに専念してください。
翻訳作業は、翻訳の生産工場にお任せください。」

翻訳代理店対象

- ・翻訳会社、企業を運営している代表
- ・翻訳営業組織がある(翻訳営業グループ長)または個人的に翻訳営業が可能な方
- ・企業、軍、官からの退職後、新しい領域への挑戦を試みる退職役員、部署長
- ・様々な階層に人脈を確保し翻訳営業が可能な方

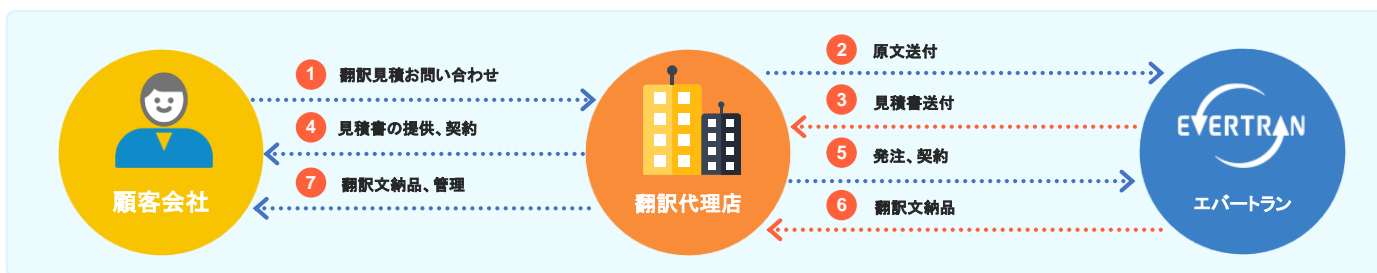
収益モデル

- ・お客様からいただいた翻訳料 - 翻訳卸供給 = 収益(15%~20%以上の収益予想): 既存の翻訳会社代表
- ・お客様からいただいた翻訳料 × 10%~20% = 収益(10%以上の収益予想): 翻訳営業ディーラー



ビジネスモデル1 翻訳卸売供給型

- ① お客様からの翻訳オーダーを受けエバートランに見積依頼をされると、代理店価格で見積書をご提供いたします。
- ② 見積書の確認後、お客様にマージンを追加した代理店見積書を提出し、契約を締結します。
- ③ エバートランに翻訳発注します。
- ④ 契約に基づいて翻訳プロジェクトを進めます。
- ⑤ 翻訳完了後、代理店に翻訳物を直接送付します。



ビジネスモデル2 翻訳オーダー連結型

- ① お客様から翻訳オーダーと顧客情報を受けてエバートランに見積依頼くだされば、消費者価格で見積書をご提供いたします。
- ② お客様が見積書を確認し発注された後、契約を締結します。(エバートランと顧客社との契約締結)
- ③ 契約に基づいて翻訳プロジェクトを進めます。
- ④ 翻訳完了後、お客様に翻訳物を送付します。
- ⑤ 翻訳プロジェクトと収金が完了すると、翻訳オーダーの金額に応じて収益をご提供します。



最後までご検討いただきありがとうございます。

韓国

本社及び付設研究所 ソウル市 龍山区 セ倉路 217 龍山Totoo Valley 1001号
Email webmaster@evertran.com
Tel +82-2-797-2105
WebFax 0507-514-2106
お問い合わせ 部長 キム・チャンソン(cskim@evertran.com)

アメリカ支社

支社 3407 W. 6th Street 503, Los Angeles, CA 90020
Email cslee@evertran.com
Tel +1-562-257-8880
お問い合わせ 支社長 キム・キョンス(g.kskim@evertran.com)