

4차 산업혁명을 선도할 빅데이터와 컴퓨터 번역 지원 시스템,
인공지능 기계번역시스템 활용

[Smart Translation Factory Service Platform - STFSP 활용]

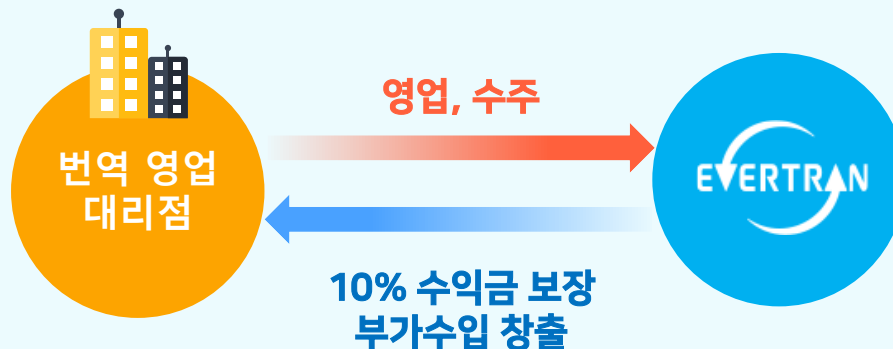
번역대리점, 번역 영업자를 위한

Win-Win 전략 제안서



번역회사, 홈페이지 제작 회사 등 기업, 개인 번역 영업자 이제, 에버트란과 함께 Win-Win하세요.

- ✓ **온라인 광고비 부담** 구글, 네이버, 다음 등 포털사이트를 통한 번역관련 키워드 광고비 부담
- ✓ **번역 수주의 어려움** 점점 더 까다로워지는 번역 고객으로부터 번역 수주의 어려움 증가
- ✓ **수익성 저하** 광고비, 번역료, 관리비의 증가로 번역사업을 통한 수익성 감소
- ✓ **번역프로젝트 관리의 어려움** 번역가 관리, 번역진척도 및 일정관리의 어려움
- ✓ **번역품질 보증의 어려움** 번역 품질을 보증할 수 없으며, 번역가의 의존도가 높아짐
- ✓ **고정 비용의 부담** 번역영업 비용, 관리를 위한 인건비 증가, 사무실 등 고정비용의 증가
- ✓ **고객관리의 어려움** 프로모션, 적립금 등을 통한 지속적인 고객관리의 어려움
- ✓ **부가수익 창출의 어려움** 주 사업 이외의 시간 투자로 높은 수익을 보장





사업개요

4차 산업혁명을 선도할 빅데이터(Big-Data)와 컴퓨터 번역 지원 시스템(번역 워크벤치), 인공지능(AI) 기계번역시스템 등을 활용한 최첨단의 번역서비스 플랫폼(STFSP)에서 “번역품질은 높이고, 번역 원가를 줄여, 빠르게 납품하는 번역 영업을 통해 수익을 창출할 수 있도록 에버트란과 영업대리점 간의 협력을 통해 운영되는 번역사업”입니다.

에버트란에서는 번역대리점과 번역 영업 그룹장 여러분의 지식과 경험 그리고, 그 동안 축적해 두신 인맥 자산(고객, 번역가 등)을 소중히 생각합니다. 이러한 자산을 100% 활용하여 최대한의 수익창출을 원하시는 능력 있는 번역 영업대리점을 정중히 모십니다

“이제 번역 수주 영업에만 전념하십시오
번역 작업은 **번역 생산 공장**에 맡겨주십시오.”

| 번역대리점 대상

- 번역회사, 기업을 운영하고 있는 대표
- 번역 영업조직이 있거나(번역 영업그룹장) 개인적으로 번역 영업을 가능한 분
- 기업, 군, 관에서 퇴직 후 새로운 영역에 도전하고자 하는 퇴직 임원, 부서장
- 다양한 계층에 인맥을 확보하여 번역 영업을 가능한 분

| 수익 모델

- 고객으로부터 받은 번역료 - 번역 도매 공급 = 수익(10% 수익 예상) : 기존 번역회사 대표
- 고객으로부터 받은 번역료 = 수익(10% 수익 예상) : 번역 영업 딜러



| 사업 모델 1 번역 도매 공급형

- 1 고객으로부터 번역 오더를 받아 에버트란에 견적 의뢰를 하면, 대리점 가격으로 견적서를 제공해 드립니다.
- 2 견적서 확인 후, 고객에게 마진을 추가한 대리점 견적서를 고객에게 제출하여 계약을 체결합니다.
- 3 에버트란에 번역 발주를 합니다.
- 4 계약에 따라 번역프로젝트를 진행합니다.
- 5 번역 완료 후 대리점으로 번역물을 직접 송부합니다.



| 사업 모델 2 번역 오더 연결형

- 1 고객으로부터 번역 오더와 고객 정보를 받아 에버트란에 견적 의뢰를 하면, 소비자 가격으로 견적서를 제공해 드립니다.
- 2 고객이 견적서 확인 후, 발주를 하면 계약을 체결합니다. (에버트란과 고객사 계약 체결)
- 3 계약에 따라 번역프로젝트를 진행합니다.
- 4 번역 완료 후 고객에게 번역물을 송부합니다.
- 5 번역프로젝트 및 수금이 완료되면 번역오더 금액에 따라 수익금을 제공합니다.



끝까지 검토해 주셔서
감사합니다.

한국

본사 및 부설 연구소 서울시 용산구 새창로 217 용산토투밸리 1001호
Email webmaster@evertran.com
Tel +82-2-797-2105
WebFax 0507-514-2106
문의 김창선 부장 (cskim@evertran.com)

미국지사

지사 3407 W. 6th Street 503, Los Angeles, CA 90020
Email cslee@evertran.com
Tel +1-562-257-8880
문의 김경수 지사장 (g.kskim@evertran.com)